

京都プロデュース株式会社

株式会社メディアクリエート



「家族成人式®」に関する振袖前撮事業全般で業務提携



二十歳を迎える新成人女性を対象に、家族単位で祝福するセレモニー「家族成人式®」や、きものの着姿画像を低価格で提供提案するツールなど、呉服業界に役立つサービスを企画運営する京都プロデュース(株)(京都市下京区、井口久勝社長)は、このほど写真スタジオの運営や立ち上げサポート、カメラマン育成などトータルプロデュースを手がける(株)メディアクリエート(愛知県豊明市、原伸一社長兼会長)との間で、京都プロデュースが手がける「家族成人式®」事業に関して業務提携契約を締結した。

呉服業界に営業基盤を持つ京都プロデュースと、写真業界に営業基盤を持つメディアクリエートが、「家族成人式®」を新しい成人式のカタチ、新しいビジネスモデルとして普及拡大させる目的で両社の思いが合致、「写真業界に実績があるメディアクリエートと業務提携することで『家族成人式®』の写真業界への普及拡大に期待できる(井口社長)」と話す一方、「弊社では長年、呉服業界で写真館やスタジオの立ち上げをお手伝いさせていただいておりますが、京都プロデュース様が手がける『家族成人式®』は、これからの成人式の新しいカタチとしてお客様に提案できるビジネスモデルであり、大きく成長する可能性があると思います、パートナー(業務提携)を組ませていただくこととしました(原光輝部長)」と話す。両社は今後「家族成人式®」をブランディング化して、写真事業の付加価値を高めていきたいとしている。

京都プロデュース株式の 主な取り組み

井口久勝 社長

長年呉服業界に携わらせていただいておりますが、あらゆる面でアナログからデジタルにテクノロジーが進化するなかで、呉服業界も変化に対応した経営が求められていると思います。例えば、ある小売店様ではベテラン販売員が顧客に対し、売り手主導の販売方法が一部で行われています。しかし、一般の人たちが多くの情報を得られる情報化社会の現在、顧客の「こんな色柄のきものが着たい、欲しい、個性を表現したい」といった声にもっと耳を傾けるべきです。つまり、きものが売れていたアナログ時代の営業（売り手主導）から、消費者一人ひとりが求めるデジタル時代に対応した営業（買い手主導）にシフトすることが何よりも重要です。

京都プロデュースでは、タブレットを使った「ふりそで@コーデ（振袖バーチャル試着）」のサービスを呉服小売店様向けの営業ツールとして提案しています。お客様が「こんな振袖を着たい、こんな振袖が欲しい」と言った声を最大限お応えするためのツールです。小売店様にある振袖や帯等（在庫商品）を写真に保存しておき、タブレットを使用して予めご本人を写真撮影（全身）した画像に振袖と帯、小物を全身コーディネートした着姿を画面上に映し出すもの



株式会社メディアクリエートの 主な取り組み

原光輝 部長

独自のノウハウを構築し、全国の呉服専門店や美容院へのトータルプロデュースを基本に、設備から写真撮影に関する技術、衣装、接客、ロープレ（※）まで写真スタジオ運営に関するトータルサポート事業を展開しています。また、振袖撮影を専門とする出張撮影は、撮影から出来上がる写真に対するお客様満足度は非常に高く、多くの呉服専門店から支持をいただいています。

弊社では、写真業界で長年培ってきた独自の営業に関するノウハウを構築し、常に時代の変化に伴いブラッシュアップしております。そして、そのノウハウを使って従前から呉服業界、特に呉服小売店様向けに写真スタジオの立ち上げをお手伝いするサポート事業を展開しています。スタジオ開設から機材の導入と操作、そしてカメラマン育成まで写真事業に関する知識や経験が乏しい呉服小売店様でも安心していただけるサポートを行っております。

きもの業界も市場縮小が年々進行し、従来型のビジネスを続けているだけでは成長が見込めなくなっています。5年後、10年後の経営を見据え、写真館等を新たに開設して物販（小売）にプラスアルファした営業形態へと事業を拡大しておられる小売店様が随分増えました。しかし、そうした中でも独自のサービス、オリジナリティのある営業を行っている小売店とそうでない小売店との格差が進んでおり、市場のニーズの変化や声にどれだけ対応出来るかが、カギになると感じています。



このコロナ禍で事業が縮小する企業がある一方、成長する企業もあります。コロナはマイナス要素と考える企業様が多いですが、反面、写真の価値は高まっています。例えば、ブライダルでは、挙式はしないけれど写真は残す、というお客様が増え、写真の売上は好調です。つまり、写真ビジネスに対象を絞った企業様が成長しております。勿論、この中には振袖も含まれます。

振袖撮影は多種多様な時代へと変わってきています。核家族化、18歳成人、さらにコロナ禍による式典の自粛(中止や延期等)など、成人式を取り巻く環境が大きく変わり、新しい価値、新しい

◎ 会社概要

京都プロデュース(株)

【本社】〒600-8172

京都市下京区烏丸通五条下る下平野町 480・1 階

TEL 075-344-4515 FAX 075-320-2974

URL : <https://kyoto-pro.com> Email : info@kyoto-pro.com

※家族成人式のランディングページ : <https://furisode.co.jp>

- 代表者 : 井口久勝氏
- 事業内容 : 呉服店・写真スタジオを対象にした「家族成人式®」の提案振袖・きもの等のきもの着姿画像提供サービス事業。

(株)メディアクリエート

【本社】〒470-1127

愛知県豊明市三崎町ゆたか台 28 - 8

TEL 0562-92-9970 FAX0562-57-9939

URL : <http://www.media-create.co.jp>

Email mitsuteru@media-create.co.jp

- 代表者 : 原 伸一氏
- 事業内容 : 写真撮影に関するサービス全般の商品開発・デザイン・情報・企画・教育などトータルプロデュース事業。

★「家族成人式®」については、上記連絡先まで
お気軽にお問い合わせください。

成人式の形が求められる中、京都プロデュース(株)さんと業務提携をさせていただいた「家族成人式®」は、成人式の新しい形を提案する新しいビジネスモデルであり、非常に具体的でかつわかりやすいサービスです。

京都プロデュース(株)さんが提供する振袖前撮撮影サービス「家族成人式®」は、成人を迎えらるお嬢さんをご家族単位で祝福する記念であるとともに、三密回避、年間通して自由で好きな季節(時期)、ロケーション(場所)をお客様ご自身を選んでいただける顧客目線に立ったビジネスモデルだと思えます。そして、弊社が一番に大事にし

ているお客様の思い出を素敵な形に演出すること。「家族成人式®」は、誰にでも目に見える形で演出し、感動するサービスへと仕上がっております。これからのビジネスに有効なモデルであり、大きな(成長の)可能性を秘めています。弊社のお客様に「家族成人式®」はお勧めできるサービスであり、振袖という文化に今後も貢献していくためにも、京都プロデュースさんと協力関係を築いていきたいと考えています。

※ロープレ(ロールプレイング)は、role(役割)とplaying(演じる)の略称、営業・接客の現場で営業マン・販売員役と客役を決め、アプローチやクロージングなどの商談を練習すること。